

Solanid and Co® et Les Halles Solanid® sont les deux concepts Alimentation Santé issus du **Groupe de santé FONTALVIE**.

Ces enseignes, positionnées sur la Restauration en Collectivités haut de gamme depuis 2006 (Solanid & Co), et, depuis fin 2014, sur un réseau de Restaurants type Cantine 100% Bio (Les Halles Solanid), privilégient une cuisine saine et équilibrée à base de produits locaux et de saison.

SOLANID envisage de développer son activité en s'appuyant sur l'acquisition de nouveaux marchés/clients sur son activité de Collectivité et sur l'implantation en entreprise de son activité de Cantine 100% Bio.

Dans le cadre d'une création de poste pour renforcer notre équipe force de vente et développer l'activité de nos unités de production basées dans l'Hérault et le Cantal, nous recherchons :

Un/une Commercial(e) En CDI à temps plein

MISSIONS:

- Développer et assurer le suivi du portefeuille clients de la société : prospection, acquisition, participation à la mise en place d'un nouveau marché, relation client, négociation et fidélisation, participation au SAV.
- Développer le chiffre d'affaires des deux offres « collectivité » et « cantine » bio : ciblage et prospection des clients ou réseaux de clients potentiels en anticipation, réponse aux appels d'offre, devis, études de rentabilité avec le soutien des services internes en support, soutien au développement des ventes interne, mise en place et/ou participation à des opérations/animations commerciales, marketing ou campagnes promotionnelles et événementielles ...etc.
- Développer et déployer les solutions business (BtoB) de l'offre « smart-food » Bio.

PROFIL :

Titulaire d'un diplôme en vente/marketing ou école de commerce, vous justifiez d'une expérience réussie sur un poste similaire dans la vente de prestations de services (de préférence en lien avec le secteur de la restauration et/ou agro-alimentaire)

Vous êtes autonome et disposez d'une grande aisance relationnelle.

Vous êtes dynamique, vous avez le sens de la négociation et le goût du challenge.

Vous êtes organisé(e) (suivi, reportings, capacités rédactionnelles) et à l'aise pour présenter une offre ou un produit en commission ou auprès d'un prospect.

Vous maîtrisez ou êtes très intéressé(e) par l'univers de la restauration et du « bien-manger », vous avez envie de rejoindre une équipe dynamique et de relever de nouveaux challenges ? Rejoignez-nous !

Rémunération :

En fonction du profil et de l'expérience.

Part variable sur acquisition contrats/marchés et développement CA / Véhicule de fonction

Rôle itinérant et Siège rattaché à Lodève (34) / Poste à pourvoir au plus vite

Candidatures : CV + LM à farida.vidal@fontalvie.fr à l'attention de **Mr Yann DESPLAN - Gérant**